IG
COACH DE VENTAS

FASE 1.2: CONFIANZA INQUEBRANTABLE

1) QUIÉN ERES
La realidad de quién eres

2) FÓRMULA CREACIÓN
Cómo se crean los resultados

3) EL PROGRAMA
No estás destinado estás programado

4) AUTOCONCEPTO
Cómo elevar tu autoconcepto para conseguir lo que te propongas

5) ELIMINANDO LOS FRENOS MENTALES
Reprogramando tu mente para el éxito

6) LA TRIADA DE LA IMPARABILIAD
Cómo conectarte con estados de máximos rsursos

7) EL DECRETO MAESTRO
El decreto de los vendedores imparables

8) ENCANTAMIENTO
Creando tu anclaje de poder